Bison Process Retail (x-trade) bei Blattwerk

Die Software von Bison Deutschland und die Plattform IBM SmartCloud Enterprise unterstützen ein neuartiges Retailkonzept. Die Blattwerk Convenience Food AG wurde 2012 von der Kellermann-Gruppe gegründet, einer der grössten Gemüseanbaubetriebe der Schweiz.

Mit der Muttergesellschaft als Lieferanten bereicherte Blattwerk die Stadt Zürich mit einem neuen Verpflegungs-Konzept: schnägg. An den mobilen schnägg-Verkaufsständen sowie an vier Verkaufsstellen können Kunden in verschiedenen Stadtteilen frische und gesunde Salate, Sandwiches und Suppen für nur einen Schnägg kaufen, was in der Schweiz umgangssprachlich für fünf Franken steht.

Die Verkaufswagen werden am Morgen mit den frisch zubereiteten Produkten beladen, die die Kunden dann frei nach dem schnägg-Motto «Iss frisch» erwerben können.

Herausforderung

Im Frühjahr 2012 begann Blattwerk mit der Suche nach einer geeigneten IT-Lösung für ihre Geschäftsidee. Um die saisonbedingt hohe Nachfrage nach frischen Nahrungsmitteln im Ausserhausverkauf auszunutzen, sollten die schnägg-Fahrzeuge noch vor Ende des Sommers auf den Strassen zu sehen sein.

Um in der Zürcher Gastronomie hervorzustechen und die Anfangs-investitionen möglichst schnell wieder amortisieren zu können, suchte Blattwerk nach einer Technologie, die die drei wichtigsten Kriterien erfüllt: Aufbau eines geeigneten, kabellosen Einkaufsprozesses; eine fristgerechte Lieferung der Produkte sowie eine schnelle und kosteneffiziente Umsetzung der gesamten Transaktionen.

LEADING BUSINESS
IT SOLUTIONS

BISON
PROCESS RETAIL

Lösung

Im Mai erkundigte sich Blattwerk bei dem IBM-Partnerunternehmen Bison Deutschland GmbH nach mobilen Scannern für die Verkaufsstände.

Bison Deutschland erkannte schnell, welche weiteren Herausforderungen bei dem neuen Vorhaben zu bewältigen waren; es stellte sich beispielsweise die Frage, wie sich die Verkaufsdaten der Fahrzeuge mit den Versorgungssystemen im Backoffice verknüpfen lassen.

Das Partnerunternehmen zeigte Blattwerk, wie sich alle Prozesse mit minimalem Zeitaufwand zu möglichst geringen Kosten umsetzen lassen, und zwar mit der Bison Deutschland Software Bison Process Retail (x-trade) auf der Plattform IBM SmartCloud™ Enterprise. Schliesslich entschied sich Blattwerk für die cloud-basierte Lösung und so kam schnägg noch im warmen Sommerwetter des Monats August ins Rollen.

Die Software Bison Process Retail (x-trade) wird von diversen Einzelhandelsunternehmen Deutschlands eingesetzt, eignet sich aber ebenso für kleinere Unternehmen. Sie besteht aus mehreren ERP-Softwaremodulen für den Einzelhandel.

Bison Deutschland entwickelte speziell für Blattwerk eine mobile Kassenanwendung, die über eine Schnittstelle zur Kernlösung verfügt. Und durch den Einsatz der Software Bison Process Retail (x-trade) auf der Plattform SmartCloud Enterprise kann Blattwerk die ERP-Umgebung von Bison Deutschland anmieten.

«Für ein Unternehmen wie unseres ist Bison Process Retail (x-trade) in der IBM Cloud ein wahrer Segen», erklärt Erich Hoffmann, CEO bei Blattwerk. «Damit haben wir ein System, das unsere anspruchsvollen Geschäftsabläufe unterstützt und sich innerhalb kürzester Zeit ohne teure Investitionen in neue Geräte einrichten liess.»

Ausserdem setzt Blattwerk auch die Kreditkartenlesegeräte Linea Pro 4 von Bison Deutschland ein, die sich an Apple iPhones anschliessen lassen und die Umsatzdaten drahtlos an die Kassenanwendung übertragen. Am anderen Ende der Lieferkette sorgt die Software Bison Process Retail (x-trade) für einen nahtlosen elektronischen Datenaustausch bei kellerman.ch. So erhält die Muttergesellschaft automatisch die Daten, die sie braucht, um Blattwerk am nächsten Tag richtig beliefern zu können.

In nur drei Monaten war die Lösung eingerichtet und heute unterstützt sie vier schnägg-Verkaufswagen. Im Rahmen seiner Expansionspläne ist Blattwerk davon überzeugt, dass die cloud-basierte Lösung zu einem reibungslosen Wachstum führen wird. «Innerhalb kürzester Zeit bringen wir das Essen zu geringen Kosten zu den Verkaufsstellen», sagt Hoffmann. «Wir sind Bison Deutschland und IBM dankbar, dass wir somit auch unsere Geschäftsidee auf den Markt bringen konnten.»

Vorteile

- Verkürzung der Entwicklungszeit um 50%, von sechs auf drei Monate, durch die Nutzung einer cloud-basierten Lösung
- Schnelle Kapitalrentabilität durch Minimierung von Kosten und Risiken
- Skalierbarkeit für eine schnelle und kostengünstige Expansion

Bei null anfangen

Ein innovatives Start-up, die Blattwerk Convenience Food AG, musste innerhalb kurzer Zeit ein Vorhaben zu bezahlbaren Kosten auf die Beine stellen.

Vorteile der Cloud nutzen

Die auf der IBM Cloud installierte Software von Bison Deutschland ermöglicht eine schnelle Umsetzung mobiler Abläufe und termingerechte Beschaffungsprozesse. Schnelle Markteinführung Blattwerk verkürzt die Umsetzungszeit um 50%, vermeidet hohe Gerätekosten und profitiert von der Skalierbarkeit für einen weiteren Ausbau des Geschäfts.

Lösungskomponenten:

Hardware
- Linea Pro 4

Software
- IBM SmartCloud™ Enterprise
- Bison Process Retail (x-trade)

Bison Deutschland GmbH
Europaallee 3-5
D-67657 Kaiserslautern

T: +49 63 141 464 10
mail@bison-group.com
www.bison-group.com

BISON
PROCESS RETAIL